

**Mein Kennlernangebot für Sie:
Theo van der Burgt
© Idee Plus... Managementberatung**

Hallo und Guten Tag liebe Homepage – Besucherin und lieber Homepage – Besucher,

Coaching oder besser gesagt die persönlich - unternehmerische Beratung und Begleitung von Unternehmerinnen und Unternehmern ist, trotz vieler gut gemeinter Hilfestellungen, schwierig zu greifen und zu bewerten. Die Initiative zu ergreifen, sich coachen zu lassen wird gleichzeitig oft genug durch Vorurteile, Unbekannte und Unsicherheiten begleitet. Chemie zwischen Menschen, darauf aufbauendes Vertrauen und natürlich fachliche Kompetenz sind eben nur in einem intensiven und persönlichen Gespräch heraus zu finden!

Die meisten meiner Kunden arbeiten seit mehreren Jahren regelmäßig und ausgesprochen intensiv mit mir zusammen, und sie wissen ganz genau, warum! Nutzen Sie deshalb die Ihnen hier angebotene, etwas ungewöhnliche Möglichkeit zu einem Zielführenden Beratungsgespräch über die aus Ihrer Sicht wichtigsten Themen, Ziel-, Zeit- und Ergebnisorientiert.

Stellen Sie Sich einfach objektiv und ehrlich folgende Fragen:

1. Sind Sie mit Ihrer **Umsatzentwicklung** zufrieden? Reicht die geplante Wertschöpfung für 2008?
2. Haben Sie **motivierte Mitarbeiter**, die **Spitzenleistungen** gerne bringen und Ihnen Freude machen, weil sie engagiert, Ziel - und Kundenorientiert im Team miteinander arbeiten?
3. Sind Sie mit Sich und **Ihrer Führungsleistung** zufrieden – und sind es Ihre Mitarbeiter auch, wirklich?
4. Sind Ihre **Unternehmensabläufe** **ausreichend durchdacht und effektiv** genug organisiert, funktionieren sie ohne Reibungsverluste, insbesondere in den Schnittstellenbereichen?
5. Wird **Kundenorientierung in Ihrem Unternehmen tatsächlich von allen Beteiligten GROSS** geschrieben und bringt sie nachhaltig auch neue Kunden, also Empfehlungsgeschäft?

Wenn Sie diese Fragen alle weitgehend mit einem „Ja“ oder mit einem „fast – Ja“ beantworten können, dann gratuliere ich Ihnen, und wünsche Ihnen für die Zukunft weiter viel Erfolg! Sie benötigen keinen externen Berater oder Coach!

Wenn Sie allerdings Verbesserungspotential in Ihrem Unternehmen sehen oder vermuten, sollten Sie überlegen, ob Ihnen nicht ein professioneller Sparringspartner

oder persönlicher Trainer helfen kann! Sollten Sie zu einem ehrlichen Austausch von Informationen über Ihre unternehmerischen Sorgen und Probleme, oder sagen wir besser Chancen bereit sein, dann kann er es ganz bestimmt sogar! Nun, ist es sehr schwer und häufig auch nicht gerade preiswert, sich für einen entsprechend sachkundigen Berater oder Coach zu entscheiden.

Und genau für diesen Fall ist dieses Angebot an Sie gedacht – wenn Sie wollen, auch als Chance zum gegenseitigen, intensiven „Sich – Kennen - Lernen“ und natürlich zum „Abchecken“ der erwarteten Kompetenz und ... der „Chemie“!

Es bietet Ihnen für eine Investition von Netto € 290,00 zzgl. der entstehenden Fahrtkosten ein intensives, mehrstündiges Unternehmensanalysegespräch inklusive Empfehlungen, das Ziel- und Maßnahmenorientiert Ihren Erfolg positiv beeinflussen kann und wird und sicher ein Vielfaches der getätigten Investition Wert ist.

Lesen Sie bitte sorgfältig mein Leistungsprofil und entscheiden Sie, ob es Ihnen ausreichenden Nutzen bieten kann. Überzeugen Sie Sich dann einfach selbst und melden sich bei mir! Sollten Sie Sich für diesen weg entscheiden, wählen Sie einfach den direkten Weg: **0 172 - 213 26 02** oder füllen Sie einfach die nachstehende Faxantwort aus!

Ihre Zukunft hat begonnen, jetzt gerade eben und ich freue mich auf Ihren Anruf!

Theo van der Burgt

Idee Plus – Managementberatung

Bitte beachten Sie:

Dieses Angebot gilt in der hier vorgestellten Form (Grund ist der Zeitaufwand für die An- und Abfahrt) nur innerhalb NRW. Die anfallenden Hin- und Rückfahrtaufwendungen werden mit einer Fahrtkostenerstattung von Netto € 0,75 je gefahrenem KM berechnet.

Faxantwort an:
Idee Plus ... Managementberatung
z. Hd. Theo van der Burgt
Fax: 02151 / 15 16 18 - 3

Bitte zutreffendes ankreuzen!

- Bitte nehmen Sie mit mir Kontakt auf
- Auftragserteilung zu vorstehendem Angebot

Name: _____

Firma: _____

Position: _____

E-Mail: _____

Telefonnummer: _____ Handy: _____

Ort: _____ Datum: _____

Unterschrift: _____

Stempel: